

お問い合わせ・お申し込みは 協同組合 横浜マーチャダイジングセンター

TEL 045-784-1501 FAX 045-784-1504 受付時間 10:00～16:00(月～金)
MAIL mdc6@mdc.or.jp WEB http://www.mdc.or.jp/



HRC Human Resource Center
http://www.mdc.or.jp/

協同組合 横浜マーチャダイジングセンターが運営するHRC(Human Resource Center)は、組合員企業みなさまの人材採用・育成の支援を通じて、「人材化」に貢献し、強固な経営・組織づくりをサポートします。

経営層、従業員はもちろん、次世代・新人の育成のための能力開発や、セールスパークソンを中心とするスキルアップに寄与する各種研修をご用意しております。

2024年度は、ビジネスの基本となる各種コミュニケーション能力やスキルの向上に再フォーカスして、「営業力レベルアップセミナー」を継続開催する他、2022・2023年度に開催して好評をいただきました「Excel&PowerPoint活用向上講座」をExcelに特化しパワーアップした「Excelのプロテクニック習得講座」を設けました。また、新規講座としてEC、ネット通販についての最新・基本となる情報を整理し、ビジネスの仕組みを学ぶ「EC・通販づくり支援セミナー」を開講します。

なお、継続実施してきた「中堅次期リーダー養成研修」については、今年度も過去の受講者を対象とした個別企業に即した実践研修として、装いも新たに「中堅次期リーダー実践研修」として中堅社員の更なるレベルアップのための研修を実施します。

プログラムの
特徴

本 講
(定期連続開催)

+

フォローアップ
(受講内容の振り返り)

フレッシュ人材研修

新社会人、新たな業界でのデビューされる方、キャリアをスタートさせて3年程度を迎える方にビジネスパーソンとしての基本や異世代でのコミュニケーションづくりを学びます。

営業力レベルアップ
セミナー

営業活動の基本的な技術や考え方を学びます。
BtoBtoCへの対応力向上とともに、BtoBでのセールス力を高めます。

中堅次期リーダー
実践研修(応用編)

※中堅次期リーダー研修受講済の方対象

過去「中堅次期リーダー養成研修」を受講した方を対象に、受講者間で秘密保持契約を結び、個社の事情を深掘りしながら、アウトプットを中心とした実践的な内容です。
最終第6回目では、受講者の上長様向けの成果発表会を実施します。

Excelのプロテクニック
習得講座

日常業務でExcelを使っている方で、効率化を図りたい、新たなテクニクを習得してスキルアップしたい方に向けた、深掘りしてプロテクニクを学ぶ講座です。
希望者にはマン・ツー・マンコーチングの時間をご用意します。(料金別途)

EC・通販づくり
支援セミナー

EC、通販にご興味のある方、参入を検討されている方、すでに参入されているが継続についてお悩みの方などを対象に、最新・基本となる情報を整理し、事業性を把握、ECビジネスの仕組みを解説、参入の是非・可否の判断を支援します。

HRC研修プログラム
講座のご案内

2024.4 >>
2025.3

講座内容

研修タイトル	内容	受講料(税込・1名)	対象	特徴	担当講師
フレッシュ人材研修	ビジネスパーソンとしてのエチケット、理解すべき習慣や用語、異世代のコミュニケーションづくり等	10,000円	<ul style="list-style-type: none"> これから社会人生活を始める方 第2新卒からスタートされる方 	組合主宰の入社式を併せて開催します。(1日目の研修前)	株式会社 ビジネスコンサルタント 姉小路 毅
営業力レベルアップセミナー	営業活動を推進する上での基本的な技術や考え方を学びます。リピート受講で、たくさんの気づきを得ることが可能です。	9,000円	<ul style="list-style-type: none"> 営業職 多忙で学習の時間がとれない方 学んだことを定着させたい方 	セールスのみならず、間接部門のスタッフにもお勧めします。BtoBtoCへの対応力を高めることで、BtoBでのセールス力を高めます	マイスター・コンサルタンツ 株式会社 小池 浩二
中堅次期リーダー実践研修 (応用編) ※中堅次期リーダー研修受講済の方対象	中堅次期リーダー養成研修で学んだ内容を活かし、個別企業の事情を踏まえ、仕事の中で使える、個社に即したPDCAサイクルの仕組みを作る実践的な研修です。	10,000円	<ul style="list-style-type: none"> 過去にHRCで実施した「中堅次期リーダー養成研修」を受講した方 	受講者間で秘密保持契約を結び、個別の事情を深掘りします。最終第6回目では、上長様向けの成果発表会を実施します。	株式会社 トライプランニング 伊藤 律子
Excelのプロテクニック 習得講座	表計算ソフト「Excel」の実務家向けに、さらに深掘りして理解し、時短等の業務改善に結び付ける講座です。(※研修受講時は、PCをご持参ください)	9,000円	<ul style="list-style-type: none"> 日常業務でExcelを常用している方 新たなテクニックを習得してさらにスキルアップを目指す方 表計算ソフト「Excel」をある程度は使用している方 Excelをさらに使いこなしたい方 	基本的な使い方から一歩進んだ、関数の利用、マクロによる自動化、データベースなどを学びます。希望者にはマン・ツー・マンコーチングを実施します。(料金別途)	株式会社カムアップ 福井 康江
EC・通販づくり 支援セミナー	EC・通販について、最新・基本となる情報を整理し、事業性を把握できる講座です。参入・継続の可否を自社で判断できるよう支援します。	5,000円	<ul style="list-style-type: none"> EC・ネット通販に興味のある方 参入を検討中の方 すでに参入済みだが継続に悩んでいる方 	EC、ネット通販事業の導入前後に「やるべきこと」を体系的に整理し、自社でのスキームづくりを支援します。 ※システム改善・技術向上の相談には対応していません。	有限会社いろは 竹内 謙礼

開催スケジュール

研修タイトル	2024.4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月	2025.1月	2月	3月
フレッシュ人材研修 時間 各回 9:00 ~ 17:00	1日(月)、2日(火) 第1講 基礎編 第2講 演習編											
営業力レベルアップセミナー 時間 各回 9:00 ~ 11:00			19日(水) 第1講 外部環境の変化と 自社の戦力の把握	17日(水) 第2講 契約・約束事の 遵守	21日(水) 第3講 マーケティングの 基礎	18日(水) 第4講 実行可能な 活動計画づくり	16日(水) フォローアップ 実施状況の確認と 改善方法					
中堅次期リーダー実践研修 (応用編) 時間 各回 9:00 ~ 12:00							24日(木) 第1講 中堅次期リーダー 研修の復習	21日(木) 第2講 マネジメント視点で みる自社の 課題抽出	19日(木) 第3講 リーダーの役割に 即した目標設定と 実行計画	16日(木) 第4講 自社の強み、 弱みを整理し、 競合他社を深掘りする	20日(木) 第5講 自社の経営資源を 確認し、 戦略を立案する	19日(水) 第6講 上長向け 発表会
Excelのプロテクニック 習得講座 時間 各回 9:00 ~ 12:00			6日(木)、20日(木) 第1講 基本操作/グラフ等 第2講 データベース等	4日(木) 第3講 関数等								
EC・通販づくり 支援セミナー 時間 10:00 ~ 12:00					22日(木) やるべきことを 理解し、 自社に最適化する 方法を学ぶ							

(注)2023年12月現在。諸般の情勢変化や講師の運営の都合等により、内容を変更して実施する場合もあります